

МЕТОДИКА ЗА ОПРЕДЕЛЯНЕ НА КОМПЛЕКСНАТА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

Критерият за оценка на офертите е икономически най-изгодна оферта, съгласно чл. 37, ал. 1, т. 2 от ЗОП

При оценката на офертите първо се разглежда техническата част, след това финансовата и накрая двете оценки се обединяват.

Оценка на офертите

1. ТЕХНИЧЕСКА ОЦЕНКА

Тежест на техническата оценка в общата оценка на офертата – 50 т.

Техническите оферти се проверяват, за да се установи, че те са подготвени и представени в съответствие с изискванията на документацията за участие в процедурата.

Оценката на техническите оферти се извършва от членовете на комисията.

Показателите и относителната им тежест за определяне на техническата оценка:

№	Показател	Максимален брой точки
Технически показател		
P ₁	Предложената от участника организация на работа и управление на риска	50

1.1. Показател P₁ - „Предложената от участника организация на работа и управление на риска“ - Максимален брой точки -50т.

ПОКАЗАТЕЛИ	Степен на съответствие	брой точки
P₁. Предложената от участника организация на работа и управление на риска		Максимален брой точки 50
Фактори, влияещи на оценката: -Описание на организацията на работа с направено разпределение на техническите и човешките ресурси - описание на всички предстоящи за изпълнение дейности по доставката и монтажа. -Мерки за недопускане/ предотвратяване на риска; - Мерки за преодоляване на риска.	Пълно и детайлно* описана организация на работа с разпределение на техническите и човешките ресурси. Подробно* са описани всички предстоящи за изпълнение дейности по доставката и монтажа и гаранционното обслужване. В Техническото предложение се съдържа обстойна стратегия за управление на рисковете и са	50 т.

<p>- Степен на въздействие върху изпълнението на поръчката при възникването на риск; <u>Заб.</u> Рисковете, свързани с изпълнението на договора са: 1.Риск, свързан с промяна на цените 2.Риск от повреждане/загубване на стоката при доставката 3. Риск от ненавременна доставка 4. Липса на ликвидни средства за обезпечаване на доставката или част от нея</p>	<p>предложени ефикасни мерки за справяне с тях, вкл. за тяхното минимизиране. Участникът е отчет всички посочени рискове и предпоставки, които биха оказали влияние върху изпълнението на договора и е предвидил механизми и действия, чието прилагане и изпълнение ще гарантира изпълнение на обществената поръчка в срок.</p>	
<p>5. Невъзможност да се покрият стандартите за качество и окомплектованост на стоките. 6. Неправилна оценка на очакваните разходи и срокове</p> <p><i>*пълно, детайлно, подробно - участникът е направил описание, като е описал всички съпътстващи дейности, като не се ограничава единствено до тяхното просто изброяване, а са добавени допълнителни поясняващи текстове, свързани с обясняване на последователността, технологията или други факти, имащи отношение към повишаване качеството на изпълнение на поръчката и надграждане над предвидените технически спецификации и изисквания.</i> <i>*формално– позоваване на общоизвестни методи, термини и технологични процеси и други, без същите да са описани изчерпателно като поредица от действия, водещи до целения резултат.</i> <i>*Несъществен/ Незначителни са тези непълноти в техническото предложение, които не го правят неотговарящо на изискванията, но са например пропуски в описанието, липса на детайлна информация и други подобни.</i></p>	<p>В техническото предложение се съдържа описание на организацията на работа с разпределение на техническите и човешките ресурси, но в сравнение с това, получило максимална оценка по този показател съдържа несъществени, незначителни непълноти. Описани са част или са описани в съкратен обем предстоящите за изпълнение дейности по доставка и монтажа и гаранционното обслужване.</p> <p>В Техническото предложение се съдържа описание на мерките за преодоляване/ предотвратяване на възможните рискове, вкл. за тяхното минимизиране, но в сравнение с това, получило максимална оценка по този подпоказател предлаганите мерки са лишени от детайлна конкретизация и/или не обхващат целия работен цикъл и/или не са подробно разработени.</p>	30т.
	<p>В техническото предложение се съдържа формално описание на организацията на работа с разпределение на техническите и човешките ресурси, като не са включени всички дейности или не е предвидена достатъчна организация и координация на процеса по изпълнението им. Описани са само част предстоящите за изпълнение дейности по доставката и монтажа и гаранционното обслужване.</p> <p>В Техническото предложение се съдържа описание на мерките за преодоляване/ предотвратяване на</p>	20 т.

	<p><i>възможните рискове, вкл. за тяхното минимизиране, но описанието е формално* и/или липсва описание на мерки за предотвратяване/преодоляване на един или няколко от посочените рискове, като участникът единствено декларира готовност на свой риск да приеме последиците при възникването на описаните рискове.</i></p>	
--	--	--

2. Финансова оценка – Ф – максимален брой 50 точки

Финансовите предложения се проверяват, за да се установи, че са подготвени и представени в съответствие с изискванията на документацията за участие в процедурата. При различия между сумите, изразени с цифри и думи, за вярно се приема словесното изразение на сумата.

Оценка на финансовото предложение.

Ф – финансова оценка на предлаганата от участника цена за изпълнение на поръчката, която за всеки участник се изчислява по формулата:

Ф = Ц_{min} / Ц_n x 50, където:

Ц_{min} – минималната предложена цена сред всички допуснати до оценка оферти

Ц_n – цената предложена в оценяваната оферта

Ф се изчислява до втория знак след десетичната запетая.

3. Комплексна оценка – КО – максимален брой 100 точки

Общата оценка е сбор на стойностите на техническата оценка и финансовата оценка:

КО = P1 + Ф, където

КО – комплексната оценка на оценяваната оферта,

P1 – техническата оценка на оценяваната оферта,

Ф – финансовата оценка на оценяваната оферта.

Крайно класиране на Участниците

Крайното класиране на участниците се извършва по броя на точките, получени за всеки участник. На първо място се класира участникът, получил най-висока комплексна оценка.

В случай че комплексните оценки на две или повече оферти са равни, за икономически най-изгодна се приема тази оферта, в която се предлага най-ниска цена. При условие че и цените са еднакви се сравняват оценките по показателя с най-висока относителна тежест и се избира офертата с по-благоприятна стойност по този показател. В случай, че офертата не може да се определи по този ред, Комисията провежда публично жребий за определяне на изпълнител между класираните на първо място оферти.

